

Carlos Jiménez

Comercial

CONTACTO

carlos@example.com

Madrid

HABILIDADES

Prospección y captación

Venta consultiva

Negociación

CRM (HubSpot, Salesforce)

Gestión de cartera

Presentaciones y demos

Carnet B y disponibilidad para viajar

Previsión de ventas

PERFIL PROFESIONAL

Comercial B2B con 6 años en venta de soluciones de software a pymes. Cumplí el 118% de objetivo anual de media y abrí 45 cuentas nuevas en la zona Levante.

EXPERIENCIA

Comercial B2B

2021 — Actualidad

SoftPyme

- Cumplí el 118% de mi objetivo anual de media durante 3 años.
- Abrí 45 cuentas nuevas en Levante en 18 meses.
- Subí la tasa de renovación de mi cartera del 78% al 91%.
- Cerré el mayor contrato de la delegación: 120.000 € anuales.
- Acorté el ciclo de venta de 60 a 42 días con demos personalizadas.

Comercial de empresas

2018 — 2021

Telecom Sur

- Renovación 78 a 91%

FORMACIÓN

Grado en Marketing 2018