

Olivier Blanc

Commercial

CONTACT

olivier@example.com
Lyon

COMPÉTENCES

- Prospection B2B
- Négociation
- Gestion de portefeuille
- CRM Salesforce
- Tournées terrain
- Réponse aux appels d'offres
- Fidélisation
- Reporting commercial

PROFIL

Commercial terrain B2B avec 7 ans dans la distribution de fournitures. Portefeuille de 150 clients, chiffre d'affaires en hausse de 22 % et 40 nouveaux comptes par an.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Commercial terrain

2020 — Aujourd'hui

Lyreco

- Augmenté le chiffre d'affaires de mon secteur de 22 % en 2 ans.
- Ouvert 40 nouveaux comptes par an en prospection terrain.
- Géré un portefeuille de 150 clients pour 1,8 M€ de CA.
- Remporté 3 appels d'offres publics de plus de 100 000 €.
- Classé premier commercial de la région deux années de suite.

Commercial sédentaire

2017 — 2020

Manutan

- 150 clients pour 1,8 M€

FORMATION

BTS NDRC 2017