

Paolo De Luca

Agente di commercio

CONTATTI

paolo@example.com

Milano

COMPETENZE

Sviluppo clienti B2B

Trattativa

Gestione del portafoglio

CRM Salesforce

Giri visite

Gare d'appalto

Fidelizzazione

Reportistica commerciale

PROFILO

Agente di commercio B2B con 7 anni nella distribuzione di forniture. Portafoglio di 150 clienti, fatturato in crescita del 22 % e 40 nuovi clienti all'anno.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Agente di commercio

2020 — Oggi

Lyreco Italia

- Aumentato il fatturato della mia zona del 22 % in 2 anni.
- Acquisito 40 nuovi clienti all'anno con visite sul territorio.
- Gestito un portafoglio di 150 clienti per 1,8 milioni di fatturato.
- Vinto 3 gare pubbliche da oltre 100.000 €.
- Primo venditore della regione per due anni di fila.

Venditore interno

2017 — 2020

Manutan Italia

- 150 clienti per 1,8 milioni

ISTRUZIONE

Laurea in Economia e commercio 2017