

Ricardo Mendes

Representante comercial

CONTATO

ricardo@example.com

São Paulo

COMPETÊNCIAS

Prospecção

Gestão de carteira

Negociação

Positivização

CRM (Salesforce, Pipedrive)

Força de vendas

Análise de sell-out

CNH B e veículo próprio

RESUMO PROFISSIONAL

Representante comercial com 7 anos em distribuição de alimentos e bebidas. Atendo uma carteira de 180 clientes no interior de São Paulo e cresci o faturamento da região em 32% em 2 anos.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Representante comercial

2020 — Atual

Distribuidora Paulista

- Cresci o faturamento da região em 32% em 2 anos.
- Abri 60 clientes novos em um ano com prospecção ativa.
- Mantive positividade de 92% da carteira de 180 clientes.
- Negocieei contrato de R\$ 1,2 milhão por ano com uma rede de 14 lojas.
- Fiquei entre os 3 melhores vendedores do Brasil em 4 trimestres.

Vendedor externo

2017 — 2020

Ambev

- Top 3 do Brasil em 4 trimestres

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Administração de Empresas 2017